

🤖 全之駐停車場加盟 - 盟友友善白話懶人包

第 1 頁 | 這個加盟在做什麼？先用一句話講清楚

❌ 不是



不是開店，也不是買設備

❌ 自己去找地、自己研究系統、自己想怎麼經營

✅ 是



是加入一個有人帶你找停車場案子、一起經營的團隊

✅ 加入全之駐這個已經在做停車場的團隊
(個人名義或公司都可以) 是當老闆!不是投資!

🤝 用一句話講：你不是自己單打獨鬥，而是加入專業團隊一起做！

全之駐停車場加盟 - 盟友友善白話懶人包

第 2 頁 | 為什麼全之駐不是一般加盟？

❌ 一般加盟是這樣



繳一筆加盟金



拿到品牌



後面成不成功自己想辦法

✅ 全之駐不一樣



公司會幫你找案子



評估機會



幫你把系統跟設備建好



幫你投標、談合作



你不是繳錢後就被放生。

☹️全之駐停車場加盟 - 盟友友善白話懶人包

第 3 頁 | 加盟金其實不是「被收走的錢」



加盟金



專門幫你拿案子
用的保證金



投標時要用的押標金



中標後要用的履約保證金



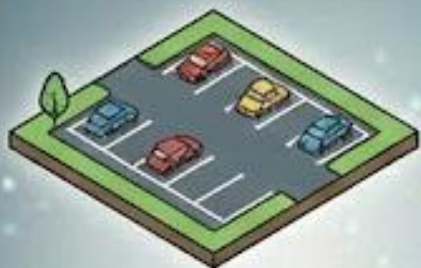
跟地主合作時的押金

👉 不是公司賺走，而是用在你自己的案子上。

☹️全之駐停車場加盟 - 盟友友善白話懶人包

第 4 頁 | 為什麼加盟金要分級距？

小型案子



押標金 (低)



履約保證金 (低)



加盟金分級距設定



案件規模

準備資金

目的：讓你不用一次準備超過實際需要的錢

大型政府標案



押標金 (高)



履約保證金 (高)

👉 不是要你繳越多越好，而是「案件多大，就準備多少」。

☹️全之駐停車場加盟 - 盟友友善白話懶人包

第 5 頁 | 如果一直沒有案子，會不會被綁死？



👉 不是一繳就被卡住動不了。

🤖全之駐停車場加盟 - 盟友友善白話懶人包

第 6 頁 | 有拿到案子後，錢怎麼算？會不會被亂扣？

一旦開始投標或中標：加盟金可能會被拿去用在



但合約也有幫盟友寫清楚幾件事



- ✓ 只能扣「真的有花出去的錢」
- ✓ 不能先扣、不能亂扣
- ✓ 案子結束後，剩下的錢會再還你



👉 這筆錢不是永遠消失。

☹️全之駐停車場加盟 - 盟友友善白話懶人包

第 7 頁 | 工程跟設備費用，對乙方有什麼保障？

停車場一定會有工程，這點沒人能騙你



但合約對盟友有幾個保護



- ✓ 工程是一次性費用 (不會每年一直收)
- ✓ 金額有範圍 (是依加盟金級距上下合理調整)
- ✓ 合約有寫 (公司有責任幫你盡量把成本壓低)
- ✓ 必須給你正式報價與明細



👉 不是隨口報一個你不能問的數字。 ❓/!

🤖 全之駐停車場加盟 - 盟友友善白話懶人包

第 8 頁 | 每個月要付什麼？值不值得？

一種是系統與設備維運費



最低 **8,000** 元

- 有設備才加錢，沒有就不加
- 這包含：系統維護 遠端支援 異常處理

另一種是營業額抽成



抽 **8%**



是跟你「有賺錢才抽多」的概念

公司不是只靠你繳錢，而是希望你場地做得久。



☺全之駐停車場加盟 - 盟友友善白話懶人包

第 9 頁 | 自有土地的情況下



免加盟金



如果有土地，可以不用走加盟金，我們幫你把工程設備做到好 其他維運服務本公司會協助

系統與設備維運費



最低 8,000 元



有設備才加錢，沒有就不加

營業額抽成



抽 8%

有賺才抽多



自有土地加盟 免加盟金

☹️全之駐停車場加盟 - 盟友友善白話懶人包

最後一頁 | 一句站在盟友的真心話

❌ 這份加盟：不適合...



- ❌ 想試試看的人
- ❌ 短期就想退場的人

✅ 但如果你是...



- ✅ 想做穩定、長期經營
- ✅ 不想自己從零摸索
- ✅ 希望有人一起評估風險



這是我的停車場加盟懶人包

